

Die ERWEKA GmbH ist ein führender, weltweit tätiger Hersteller von Tablettentestgeräten für die pharmazeutische Industrie. Als Premium-Hersteller bieten wir die umfassendste Produktpalette mit innovativen Geräten in höchster Qualität. Als Technologieführer in vielen Bereichen dieser Nischenmärkte investieren wir permanent in Forschung und Entwicklung mit besonderem Blick auf Automatisierung.

ERWEKA

Wir suchen ab sofort einen Nachfolger in Vollzeit als

Sales-Manager Deutschland (m/w/d) PLZ 0-4

für ein gut eingeführtes Gebiet. Die Einarbeitung erfolgt in unserer Zentrale am Standort Langen bei Frankfurt.

Was Sie erwartet:

- Akquirierung von Neukunden sowie Pflege und Betreuung des bestehenden Kundenstammes
- Verantwortung und Gestaltung der Vertriebsaktivitäten im Verkaufsgebiet
- Verkauf der gesamten ERWEKA Produktpalette – vom Dissolution-Tester bis hin zum Härtetester
- Zielorientiertes Abwickeln von Kundengesprächen
- Verhandlungsführung auf Entscheider-Ebene
- Realisierung von Vertriebsstrategien und -konzepten im Verkaufsgebiet
- Durchführung von Produktdemonstrationen (online und vor Ort) sowie Teilnahme an Messen, online und in Präsenz

Was Sie mitbringen:

- Ausgeprägte Verkaufsstärke, Erfolgswille sowie Begeisterungsfähigkeit für technische Produkte
- Kompetentes, aufgeschlossenes Auftreten mit hoher Kommunikationsfähigkeit
- Strukturierter, selbstständiger und zielorientierter Arbeitsstil
- Abgeschlossene kaufmännische, technische oder pharmazeutische Ausbildung, Studium oder Techniker
- Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung im Verkauf und im B2B-Vertrieb, bevorzugt im Bereich Pharmazie-Technik oder Pharmazie-Labor
- Erfahrung in Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen
- Mobilität und hohe Reisebereitschaft

Was wir bieten:

- Unbefristete Vollzeitstellung in einem agilen, mittelständischen Unternehmen
- Firmenfahrzeug
- Flexible und eigenverantwortliche Arbeitszeitgestaltung
- Leistungsorientierte Verdienstmöglichkeiten
- 30 Tage Jahresurlaub – unabhängig von der Dauer der Betriebszugehörigkeit
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Einsatz vom Homeoffice sowie einen modernen Arbeitsplatz in unserem neuen Firmensitz in Langen mit exzellenter Verkehrs- und ÖPNV-Anbindung sowie komfortabler Parkplatzsituation

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Senden Sie diese bitte

per E-Mail an: hr@erweka.com

oder per Post an:

ERWEKA GmbH
Human Relations
Pittlerstr. 45
63225 Langen

Mehr über uns unter www.erweka.com

Mit neuem Firmensitz in Langen – Open Office Konzept in modernen Arbeitswelten.

